



**«Совершенствование профессиональных навыков.
Фестиваль авторских мастер-классов для агентов, брокеров,
менеджеров и собственников бизнеса»
Часть I: Выступление федеральных звезд**

руководитель сессии Самойлов О.П.

**Трансерфинг действительности: успешные
переговоры – это просто!**

8 июня
12:30–14:30



Олег Самойлов

Вице-президент РГР, Координатор Межрегионального Партнерства Риэлторов,
Президент «РЕЛАЙТ-Недвижимость» (г.Москва)

Анонс:

Переговоры занимают в риэлторской практике одно из центральных мест, поскольку именно от достижения взаимоприемлемых договоренностей зависит результат нашей деятельности. Увы, далеко не все переговоры носят успешный характер, поскольку во многих случаях даже разумные, но противоречащие позиции сторон не находят возможности для сближения. Как итог – впустую затраченные нервы, потерянное время и упущенные возможности...

Является ли подобная данность единственно возможной? Отнюдь! Практика показывает, что большинство переговоров, завершившихся неудачей, были обречены изначально, поскольку проводились бессистемно, без действительного понимания цели и в условиях отсутствия «домашних заготовок», позволяющих сблизить позиции переговорщиков. Естественно, чтобы в условиях подобной «пустой» переговорной повестки чем-то занять время, рано или поздно переговорщики переходят на личностно-эмоциональный уровень и если на этом уровне их биоритмы не совпадут, переговоры ожидает очевидная катастрофа. Несложно, правда?

К счастью, столь же несложно и построить правильный переговорный процесс, существенно повышающий вероятность достижения позитивного результата. О методах и подходах, позволяющих значительно повысить эффективность большинства переговоров, и пойдет речь в рамках мастер-класса.

